NEW! Почему на Alibaba самый главный игрок – это Китай?

Раздел 3, лекция 6



Китайские товары сейчас в моде, но

почему?

Перейдем к главному. Во-первых, начинать бизнес в сфере интернетторговли лучше всего с продажи мелкогабаритной высоколиквидной продукции, для производства которой требуется много рабочей силы, а ее доставка осуществляется весьма просто. Но где же найти хорошего поставщика подобной продукции? Я могу ответить... В Китае.

На самом деле Китай – *самое лучшее* место для раскрутки собственного бизнеса.

Почему на Alibaba самый главный игрок – это Китай?

- 1. В Китае есть вся необходимая для экспорта инфраструктура хорошие дороги, порты, сырье и транспортные средства.
- 2. Современные и эффективные фабрики Китая способны производить практически любой товар.
- 3. Огромная часть населения Китая заинтересована в получении работы.
- 4. Да, в других странах таких, как Вьетнам и Бангладеш, рабочая сила более дешевая, но в этих странах нет подходящей

инфраструктуры для выполнения работы. В отличие от Китая них нет хорошо построенных фабрик, портов и сырья. It's true that other countries, like Vietnam and Bangladesh, have lower income workers; but those countries lack the proper infrastructure to get the job done. They lack the well-built factories, ports, and raw materials that China has.

5. В Китае дешевая рабочая сила, поэтому, выбирая китайские товары, вы пользуетесь данным преимуществом. В конечном счете, вы прилично на этом сэкономите.