

## ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДИЛЕРОВ

Уважаемые коллеги!

Многие из Вас, работая в сфере продаж товаров для строительства и ремонта, уже поняли, что для серьезного развития бизнеса недостаточно просто продавать один товар. Необходимо постоянно расширять ассортимент (причем как горизонтально, так и вертикально), добавлять в список продаваемых материалов сопутствующие товары, предлагать товары заменители, заключать партнерские соглашения и многое другое. Без этого Ваш бизнес не будет иметь массового эффекта, соответственно огромное количество денег будет оставаться у Вас под ногами.

Именно поэтому мы активно ищем партнеров и предлагаем взаимовыгодное сотрудничество.

Многие из Вас задаются следующими вопросами:

**Какую выгоду я получу, работая с вами?**

**Почему мне стоит заниматься продажами именно ... (Ваш продукт)?**

**Почему мне стоит работать именно с Вашей компанией?**

Это абсолютно правильные вопросы и мы обязательно ответим на каждый из них.

Давайте начнем с вопроса о том, **почему Вам стоит включить в линейку Ваших товаров именно ... (Ваша продукция)?**

Ну во-первых, ... **(преимущество Вашего товара)**

Во-вторых, **(преимущество Вашего товара)**, именно поэтому Вы получите следующие преимущества по сравнению с Вашими конкурентами:

- **(перечисление получаемых выгод)**

Более подробно на все самые популярные вопросы наших клиентов ответит генеральный директор компании ... в своем интервью\*, которое вы можете прослушать здесь (ссылка).

**Какую выгоду вы получите работая именно с нами?**

В наше время очень сложно найти действительно выгодное предложение по сотрудничеству, в большинстве случаев сотрудничество выглядит следующим образом: Вы получаете дилерскую скидку, закупаете определенный объем, затем продаете. Продали хорошо,

нет, ну и ладно, для производящей компании главное, что вы заплатили за первую партию, а как там у Вас идут продажи их зачастую мало волнует.

Мы же подошли к этому вопросу с другой стороны. Заключая с нами дилерское соглашение мы обязуемся не только предоставить Вам качественные материалы, но и научить Вас ПРОДАВАТЬ! Да да, вы все правильно поняли, именно продавать. После подписания дилерского договора вы бесплатно получите эксклюзивный тренинг на тему «Как включить ... **(ваш продукт)** в свою линейку товаров, как грамотно ее продавать и постоянно увеличивать объемы продаж» + Постоянную поддержку в вопросе продаж. Авторами тренинга являются генеральный директор компании ... и бизнес-консультант ...

Все материалы практические и основаны на нашем личном опыте в вопросах связанных с продажами строительных материалов, а в частности ...

Чтобы не быть голословными мы предоставляем Вам возможность ПРЯМО СЕЙЧАС скачать пошаговый алгоритм ... **(название)**. Эти материалы позволят Вам выстроить системы продаж в Вашем бизнесе, это готовая инструкция, которую можно брать и применять конкретно под Ваш бизнес. Просто заполните таблицу ниже и мы вышлем Вам все материалы по электронной почте.

## Форма сбора контактов

Мы предоставляем Вам данный материал абсолютно БЕСПЛАТНО независимо от того будем мы с Вами сотрудничать или нет

### Почему Вам стоит работать с нашей компанией?

Здесь мы не будем Вам расписывать историю о том, что мы самые лучшие, надежные, успешные и т.д. Пусть это делают те, кто любит говорить, а не ДЕЛАТЬ!

Мы же скажем кратко – потому что ... **(Ваше основное преимущество)**

**Решать Вам! Успех любит тех, кто быстро принимает решение**

Если у Вас остались какие-либо вопросы, вы можете заполнить форму ниже и в течение дня с Вами свяжется наш специалист и ответит на все вопросы.

## Форма обратной связи (Форма сбора контактов №2)

\*Можете также записать небольшое интервью, на котором генеральный директор ответит на самые популярные вопросы по продуктам компании и разместить аудиозапись на сайте